



迦納投資經驗

主講人：周森林 / 迦納台灣商會會長

個人背景

- ❖ 迦納台灣商會會長
- ❖ 移居西非迦納40年

曾參與的投資項目

- 棒棒冰
- 農場
- 礦業
- 房地產
- 橡木加工
- 鋼鐵廠
- 塑膠廠

介紹迦納

- ❖ 非洲民主國家的模範生
- ❖ 政權和平移轉三次
- ❖ 治安很好
- ❖ 居留權容易取得

- 語言：英語
- 人口：3000萬
- 農業人口：45%
- 貧困人口：23%

迦納經濟

➡ 三大支柱產業



黃金
(非洲第二)



可可
(世界第二)



木材

迦納經濟

➡ 鑽石(世界第四)

➡ 石油

- 每天產量19萬桶

➡ 漁業

- 漁港5個
- 捕漁量每年40萬噸, 仍需進口50萬噸

➡ 海運

- 兩個港口Tema & Takoradi
- 每年300萬貨櫃

➡ 空運

- 有37條國際航線

➡ 海岸線

- 長約562km

為什麼台灣廠商 無法打入迦納市場

對當地市場
了解度不足

融資困難

買主入境台灣
簽證困難

大陸產品傾銷

如何在迦納做生意

- ❑ 避開大陸同類產品
- ❑ 聘用當地經貿人士參加市調工作
- ❑ 農產品、蘭花、香蕉、鳳梨、木薯與腰果都可考慮
- ❑ 妥善金融安排
- ❑ 參加當地大型商展
- ❑ 不承接官方大工程
- ❑ 利用當地農產品粗加工轉銷世界各地
- ❑ 整廠輸出
- ❑ 申請免稅倉庫
- ❑ 房地產租金高, 每年有50億美金僑匯

總 結

- ✓ 周密的市場調查
- ✓ 永續經營的計畫
- ✓ 選用當地人士經營
- ✓ 當地農產品出口