

# 「波士尼亞與赫塞哥維納經貿暨產業合作說明會」成果報告

## 壹、活動紀要

為協助廠商掌握波赫經貿暨投資環境發展動態，以拓展中東歐及巴爾幹地區市場，本會於本(104)年6月25日假台北國際會議中心舉辦「波士尼亞與赫塞哥維納經貿暨產業合作說明會」。

本說明會由本會黃副理事長博治主持，經濟部國際貿易局陳主任秘書永章蒞會致詞，波士尼亞與赫塞哥維納外貿商會會長 Mr. Nemanja Vasić 發表專題演講，並邀請到馳偉電子股份有限公司林總經理進春、昇宏國際企業股份有限公司陳海外行銷專員瑞智進行經驗分享，現場共計約30位廠商參加。

## 貴賓致詞

### 本會黃副理事長博治致開幕詞

黃副理事長博治於開幕詞中，歡迎遠道而來之波士尼亞與赫塞哥維納外貿商會會長 Mr. Nemanja Vasić 等乙行3人，並分析波赫與台灣產業之特點與互補性，從中探討兩國商業合作契機。渠指出，波赫政府為鼓勵外國投資，而提供多種優惠政策。例如：外商在波赫連續五年投資製造業，總金額達2,000萬BAM者可免稅；而歐盟和波赫簽署的「穩定與聯繫協議」於今年6月1日生效，該協定使得波赫朝向有資格成為歐盟會員國的方向邁進。

台灣擁有國際品牌的ICT產業如：宏碁，華碩，宏達電，廣達電腦，D-LINK，技嘉科技等。而波赫政府對於財產登記制度數位化的決定，說明了政府對電子化政府之業務非常重視。台灣ICT產業可以提供大量的協助，以提高在公共或私營部門的效率。

此外，波赫是歐洲最熱門的旅遊目的地之一，1984年冬季奧運會即在首都塞拉耶佛舉行。世界經濟論壇2013年的《旅遊業競爭力報告》指出，波赫人民對觀光客的友善程度在世界140國家中位居第8位。去年有超過13萬的台灣遊客赴歐洲旅遊，而波赫擁有深厚的歷史文化和許多旅遊景點，赴巴爾幹地區旅遊時，建議可增加遊覽波赫的行程。

台灣政府長期推動自由貿易。2010年，台灣與中國大陸簽署海峽兩岸經濟合作架構協議(ECFA)；2013年，台灣與紐西蘭和新加坡簽署經濟合作協議(ECA)。目前，台灣正在尋找與歐盟簽署的ECA的機會。這樣的協議，將有助於雙方提高經濟成長和技術等專業知識的共享。我們真誠地希望，Mr. Nemanja Vasić能支持我們與歐盟談判並簽署ECA。

### **經濟部國際貿易局陳永章主任秘書致開幕詞**

經濟部國際貿易局陳主任秘書永章代表國貿局歡迎遠道來訪的波士尼亞與赫塞哥維納外貿商會會長 Mr. Nemanja Vasić，並於致詞中表示，近年來，台灣一直積極推動六項新興產業，生物技術、綠能、高端農業、觀光旅遊、醫療保健以及文創。而台灣是致力於自由貿易的國家，並於2002年加入世界貿易組織，簽署了「信息技術協議」和「政府採購協定」。截至目前為止，台灣已與其他經濟體簽署的自由貿易協定如：中國大陸的ECFA、新加坡的ASTEP、紐西蘭的ANZTEC等，以及4個與中美洲國家簽署之自由貿易協定。

據我國海關統計，2014年在波赫與台灣之間的雙邊貿易總額達美金429萬美元。其中，台灣自波赫進口額達232萬美元，主要進口包括服裝，鞋類，家具等。因此，兩國仍有相當大的潛力拓展雙邊貿易。而波赫擁有無污染的自然環境，在農業和食品加工業亦有優秀的技術。因此，在未來，我們希望在台灣市場看到更多自波赫進口的農產品和食品。

### **貳、專題報告**

#### **波士尼亞與赫塞哥維納外貿商會會長 Mr. Nemanja Vasić 專題演講**

V會長以「Business Opportunities in Bosnia and Herzegovina」為題，介紹波赫外貿商會的業務範圍以及波赫的產業概況。

##### **一、波赫的經濟概況**

(一) 波赫人口約380萬人、國內生產總額約138億歐元、國內人均產值為3,596歐元、2014年經濟成長率為0.7%。

(二) 波赫已簽署/加入的自由貿易協定(FTA)如：

- 歐盟的穩定與聯繫協議(SAA-Stabilization and Association Agreement)

- 中歐自由貿易協定(CEFTA-Central European Free Trade Agreement)
  - 歐洲自由貿易協會(EFTA- European Free Trade Association)
  - 土耳其-波赫自由貿易協定
- (三) 波赫已簽署優惠性貿易協定(PTA)之國家有：美國、加拿大、日本、伊朗、澳洲、紐西蘭。
- (四) 2014 年累計之外人直接投資金額(FDI)為 56 億歐元，主要投資國家為：奧地利、塞爾維亞及克羅埃西亞；主要投資產業為：製造業、金融業及電信業。

## 二、波赫主要產業類別及特色

- (一) 金屬產業：波赫生產鐵，鋼，鐵合金，鋁等卑金屬，並具有各種金屬製品之加工和製造能力，如汽車零組件之生產及國防工業產品等。
- (二) 木製業：出口以家具及零件、木製品及林業製品為主。
- (三) 建築業：波赫有建築和部件供應商，並提供完善的項目設計和諮詢。
- (四) 旅遊業：提供濱海旅遊、鄉村旅遊、冬季旅遊及溫泉健康旅遊等服務。
- (五) 農業及食品業包含：
1. 蔬果類
  2. 奶製品
  3. 肉品加工
  4. 飲料類
  5. 醫療及芳香植物

## 參、經驗分享

### 一、馳偉電子股份有限公司林總經理進春經驗分享

馳偉電子股份有限公司成立於 2000 年 3 月，總公司設於台灣，在中國蘇州設有分公司，產品主要有半導體、LED 和綠能設計、IC 組件，系統產品等。而波赫所需之主要產品以大功率的 LED 照明為主。

#### (一)波赫印象

1. 波赫為台灣親近的夥伴。

2. 波赫對外國人很友善。
3. 波赫環境優美，尚未受到汙染，生產品質極佳的農產品。

## (二)波赫國際商展(International Economic Fair Mostar)

該展為波赫規模最大之商展，是拓展波赫及鄰近歐洲市場的最佳管道之一。林總經理表示，馳偉電子已連續兩年前往波赫參展。2014年首次參展，Mostar展覽中有許多產業參展，其中農業以葡萄，農耕機器為主；重工業則以汽車零部件和建築為主。

2015年馳偉電子再度赴波赫參展，展覽中除參與商務與投資研討會外，渠亦明顯發現來諮詢的客戶增加許多，包含製造商、零售商及專案企劃。

## (三)波赫市場特性

1. 波赫為新興市場，係拓展鄰近歐洲國家的最佳管道。
2. 市場發展尚侷限於物流運輸、市場容量以及未加入歐盟等限制。
3. 生意上需要花更多的時間來處理，並拜訪目標客戶。

## 二、昇宏國際企業股份有限公司陳海外行銷專員瑞智經驗分享

陳海外行銷專員瑞智擁有超過12年的國際貿易經驗，在化妝品市場的經驗超過4年，應本會邀請，特就如何拓銷波赫市場做經驗分享。

昇宏國際企業股份有限公司已成立25年，總公司設於台灣，在中國及俄羅斯皆設有據點及教育中心，行銷遍及全球45國，除了製造及銷售美髮產品外，亦提供美髮從業人員的教育訓練。陳海外行銷專員瑞智曾代表公司，連續3年赴波赫參加波赫國際商展(Mostar展)。

陳海外行銷專員針對該公司與波赫市場的強弱危機(SWOT)分析:

### (一) 昇宏的優勢(Strength)

1. 專業、高信譽且優質的產品
2. 經驗豐富且懂得如何合作

3. 在歐洲已有合作夥伴
4. 已通過歐盟 CPNP(Cosmetic Products Notification Portal) 化妝產品通報

(二) 波赫市場的劣勢(Weaknesses)

1. 物流運輸不發達
2. 尋找適合的夥伴較困難
3. 貨品輸入過程較複雜

(三) 波赫的機會(Opportunity)

1. 波赫將會加入歐盟
2. 能迅速的將產品送至歐盟國家
3. 波赫對我國十分友善
4. 尚無亞洲競爭對手

(四) 威脅(Threat)

1. 歐洲競爭對手已進入波赫市場
2. 中國即將加入波赫市場

肆、 問答時間(Q&A)

與會廠商貴賓就投資波赫可能面臨的情形，提出問題進行討論及意見交流，問答如下：

一、 問：據知波赫並無靠海，運輸貨品如何進入波赫？

答：V 會長表示，可藉由靠近克羅埃西亞的 Ploče 港口或是靠近蒙特內哥羅的 Budva 港口來運輸。

二、 問：波赫是否有對於外國投資人的優惠政策？

答：V 會長表示，目前對於外人投資，波赫有提供優惠政策，且波赫政府亦在研議要提供更好的優惠政策來吸引外資進入波赫。

三、 問：波赫國際商展是否為一年一次？有產業限制嗎？

答：陳海外行銷專員瑞智表示，波赫國際商展是綜合展，歡迎各種產業參展，又因展期為一年一次，故若有需要的買家，定會出現在商展中尋找所需的產品。

## 伍、 檢討與建議

### 一、 未來應多辦理巴爾幹半島市場產業概況及投資說明會，俾利掌握新興市場脈動

波赫於 1995 年戰爭結束後轉型為市場經濟，20 年來的政經改革及建設，賦予該國新的風貌，成為巴爾幹半島新興國家，境內豐富的林木、鋁土及天然油氣資源，奠定波赫的重建基礎；再加上波赫與所有的東南歐國家和土耳其簽訂自由貿易協定，提供一便捷通路，通往東南歐國家逾 6,000 萬人口及土耳其 7,400 萬多人口之消費市場，然台灣廠商普遍對波赫並不熟悉，藉此次說明會，V 會長與我企業分享該國目前經貿發展及產業分析，促進我商逐漸了解波赫之經貿商機潛力等實用資訊，期我商對未來投入波赫市場能產生興趣。我商亦建議，未來應多辦理新興市場產業概況及投資說明會，以提供商界相關商情，利於推動我國與新興市場國家之交流與貿易發展。

### 二、 國內業者經驗分享，更具會議效益

本會此次說明會特別洽邀馳偉電子股份有限公司林總經理進春及昇宏國際企業股份有限公司陳海外行銷專員瑞智，分享近年來親身在波赫參展經商之經驗與心得，讓此次說明會與會現場來賓更有共鳴；另波赫外貿商會會長 Mr. Nemanja Vasić 亦說明波赫政府正研議更優惠之投資政策及獎助計畫，對於有意赴波赫投資考察之台商，是為一大鼓勵。本次說明會使投資人對波赫投資環境具有正面的認識與進一步瞭解，與會者咸認獲益良多。