

# 哥倫比亞經貿暨投資商機說明會成果報告

## 活動紀要

本會於本（103）年4月15日（星期二）下午假台北國際會議中心103會議室舉辦「哥倫比亞經貿暨投資商機說明會」，會議由國經協會金理事際遠主持，外交部拉丁美洲暨加勒比海司陳司長新東以貴賓身份蒞臨指導，波哥大投資促進機構主任 Mr. Juan Gabriel Pérez 及投資促進經理 Mr. Juan Carlos Jiménez、國經協會李秘書長傳亮擔任專題演講人，總計約60位廠商出席。

## 貴賓致詞

### 外交部拉丁美洲暨加勒比海司陳司長新東

陳司長致詞表示，感謝國經協會舉辦此次說明會，使外交部及經貿各界人士能有機會齊聚一堂，也感謝波哥大投資促進機構兩位代表，不辭千里從哥倫比亞飛抵台灣。近年來，政府致力與對岸簽訂貿易協定，建立關係，大陸訪台遊客數量逐年穩定成長，中國大陸目前已是台灣最主要的貿易夥伴，台灣非常樂意作為哥倫比亞進軍中國大陸及其他亞洲國家市場的跳板，並且希望波哥大兩位代表，本次訪華能對台灣的經濟有更深一層的瞭解、進而發掘更多合作契機。

作為太平洋聯盟（Pacific Alliance）四個主要成員國：阿根廷、智利、秘魯、哥倫比亞，唯獨哥國在台無設代表處：1993年哥倫比亞政府曾於台北設立駐華代表處，可惜於2002年宣佈關閉駐華據點，在欠缺代表處的推廣及協助情況下，台灣與哥倫比亞雙邊貿易往來，更顯衰微，另一方面，阿根廷、智利、秘魯三國從1990年起於台灣設立代表/辦事處，推廣與台灣經貿交流，根據我國統計數字，去（102）年台灣與墨西哥雙邊貿易額達25億美元；台灣與智利雙邊貿易額達21億美元，然而，台灣與哥倫比亞貿易額僅有4千多萬美元，兩國貿易關係仍有許多進步的空間。

最後，希望透過本次說明會，未來兩國能夠更進一步合作，共同創造雙方更具經濟效益及文化交流，盼台灣業者透過哥國訪賓的介紹及簡報後，更能了解哥倫比亞之潛在商機及貿易機會。

## 中華民國國際經濟合作協會金理事際遠

金理事在致詞中首先歡迎遠道而來的哥倫比亞貴賓—波哥大投資促進機構主任 Mr. Juan Gabriel Pérez 及投資促進經理 Mr. Juan Carlos Jiménez、外交部拉美司陳司長、本會李秘書長及與會的來賓。

哥倫比亞擁有四千多萬人口，天然資源豐富，內需市場穩定成長，為南美洲第三大經濟市場，今年來經濟成長快速，為拉丁美洲國家中閃耀的一顆星，台商們可將哥國視為進軍美洲市場之一平台，同樣的，哥國亦可將台灣視作前進亞洲之中繼站。國經協會與哥倫比亞商業總會及波哥大商會於 2004 年簽署雙邊合作協議，自此雙方即為台灣及哥倫比亞貿易及投資之聯繫平台；去年五月，台灣高科技紡織廠商—興采實業股份有限公司，獨家研發咖啡渣抽紗技術，成功獲得哥倫比亞咖啡協會青睞，與該公司簽約後下單一萬件 T 恤，此例顯示雙邊經貿關係有顯著進步。本人希望藉由此次說明會能讓台灣廠商對於哥國經商環境有更進一步的認識，續能創造出新的貿易及投資契機。

### 專題報告

#### ● 哥倫比亞波哥大投資促進機構主任及投資促進經理：“波哥大：進入太平洋聯盟的門戶”

##### 一、波哥大投資促進機構簡介

- (一) 2006 年成立，隸屬於波哥大市經濟發展處以及波哥大商業總會，為整合公私部門的非營利機構，主要任務為吸引外商前來哥倫比亞首都波哥大市投資。
- (二) 目標：促進外商投資、投資環境介紹、提供市場策略建議。
- (三) 提供投資者相關服務：諮詢與建議、尋找據點及潛在合作夥伴或客戶等、相關後續服務及追蹤。
- (四) 已經協助超過 140 項具有高附加價值的投資計劃，如:AIG、DOLE、PWC、3M、SIEMENS 等大型企業進駐。
- (五) 世界銀行評比-- 波哥大投資機構為 2009 年拉丁美洲最佳投資促進機構。

## 二、 哥倫比亞與太平洋聯盟之關係

### ◆ 哥倫比亞的優勢：

- (一) 15 億人的消費市場：哥國低於 30 歲以下人口約 55%；並有 7 個超過 1 百萬人口的都會區；簽署眾多貿易協定，預估有超過 15 億人口之潛在消費市場。
- (二) 地理位置佳，具競爭力：哥國為南美洲唯一相鄰大西洋及太平洋的國家；每週超過 800 架國際航班；6 小時內可抵達拉丁美洲主要城市；超過 20 家航空公司在哥國營運。
- (三) 2013 年經濟數據表現佳：GDP 成長 4.3%；失業率 9.6%；外資直接投資 167 億 7200 萬美元，出口額 572 億美元，通膨指數 1.94%。
- (四) 歐美知名機構 IMD、Doing Business、World Economic Forum 根據各國政治穩定度及經濟發展情形作出評比：哥倫比亞為拉丁美洲最具競爭力之市場、擁有最容易經商環境。

### ◆ 太平洋聯盟：

- (五) 哥國為太平洋聯盟（Pacific Alliance）創始會員國之一。太平洋聯盟為拉丁美洲及加勒比海地區新興強勢經濟體：2013 年聯盟之 GDP 占拉丁美洲及加勒比海地區 37%；2012 年國際貿易額占 50%、2012 年外人投資額占 42%；2013 年 GDP 平均成長 3.6%，（高於拉丁美洲及加勒比海地區的 2.7%。
- (六) 太平洋聯盟中四個主要會員國（墨、哥、秘、智）積極與各國簽署自由貿易協定，並與亞太市場尋求合作結盟的機會。
- (七) 太平洋聯盟（Pacific Alliance）主要優勢：會員國間設有自由貿易區、對等的跨界貿易協定、防止雙重課稅協議、國與國之間（貨品）能自由流通、本地與外來投資者享有同等待遇。

### 三、為何選擇投資波哥大

- (一) 波哥大投資機構將波哥大市視為一品牌，該機構提供優秀人才，並積極參與大型城市活動，提高能見度，已達到行銷波哥大為有吸引力之投資據點。
- (二) 波哥大市是年輕、多元、現代的城市，69%勞動人口年齡為16至44歲；應屆畢業學生平均教育程度高，拉丁美洲區域內，穩定成長中的商業中心，著重高附加價值之服務，並同時注重環保；亦是適合成長、居住、享受生活的理想城市。
- (三) 波哥大市是藝術文化的焦點：音樂、戲劇慶典、公共圖書館等公共（藝術）設施，並提供前來經商、體驗文化、參加會議等活動旅客一個全新的旅遊景點選擇。
- (四) 波哥大市位居哥倫比亞中心，對於當地市場來說，是聯外的重要據點（33個國際直飛航班、潛在市場廣大、拉丁美洲轉機乘客數第三名）：從波哥大出發至紐約、墨西哥市、聖保羅等城市五小時可抵達。
- (五) 波哥大市為哥國金融中心及重要消費市場；亦是拉丁美洲的關鍵據點：2012年統計數字，城市人口數七百六十萬，經濟成長4.1%，生產總值（GDP）90億美金，佔哥國總體GDP 24%，人均所得11,918美元。
- (六) 各行業佔波哥大市GDP比例：金融業、房地產、企業服務33.2%；零售、旅館及餐飲業14.7%；製造業10.2%；交通運輸業7.7%；建築營造業5.0%；其它29.2%。
- (七) 2003至2013年，外人直接投資波哥大主要來自：美國（29%）、西班牙（13.8%）、法國（12%）、智利（7.4%）及德國（7%）等國家；過去10年間外資投資年均成長32%，共計約114億美元外人直接投資匯集波哥大，大部分集中於服務業（53%）。
- (八) 波哥大市並擁有高素質的人力資源，多數為經濟、管理、社會科學及工程專業，市內並有6所大學入選拉丁美洲前一百名最佳大學。

#### 四、波哥大投資機會

- (一) 投資波哥大可視為進入太平洋聯盟的門戶
- (二) 適合外資的主要投資機會產業：服務業（IT 產業、BPO、商業諮詢、礦業、綠能產業等）、輕工業（交通運輸、美妝、化學、食品加工等）、生活科學與生技產業（生物醫學技術、製藥）、基礎工業和城市計畫（運輸物流、城市規劃及旅遊觀光），前述產業中，生技產業前景佳。
- (三) 波哥大市目前已規劃建造高速公路（Boyacá 市主要幹道）、城市區間纜車（Bolivar 市、San Cristobal 市）、捷運地下鐵（波哥大市）及都市更新（Fenicia 黃金三角區）

#### ● 國經協會李秘書長傳亮：“哥倫比亞經貿文化簡介”

- (一) 簡介哥倫比亞國情（面積、人口數、首都、宗教等）。
- (二) 哥倫比亞的國名（Colombia）為紀念率先橫渡大西洋抵達美洲大陸的航海家哥倫布（Christopher Columbus），此與中譯文相同之“Columbia”不可相混。
- (三) 哥國歷史，殖民與獨立時期，經過西班牙人統治，1821年獨立改國號；國旗顏色：黃藍紅所代表之意義。
- (四) 哥國主要經濟產業為：石油、煤、黃金、咖啡、花卉、祖母綠、鎳、毒品。
- (五) 哥國毒梟、FARC 游擊隊、Paramilitary 右翼民兵組織影響哥國治安及經濟甚鉅。
- (六) 台灣僑胞及台商約 600 人集中在波哥大市（Bogotá）、卡利市（Cali）、巴蘭基亞市（Barranquilla）等地。
- (七) 觀光景點介紹：玻利瓦爾廣場、Botero 博物館、鹽礦教堂、黃金博物館、山頂纜車及教堂；文化部份：知名女歌手夏奇拉、鬥牛、選美皇后、各式遊行慶典。

#### 問答時間

Q&A 時間，與會廠商就哥倫比亞與台灣的關係等經貿交流提出問題，並進行討論及意見交流，廠商提問踴躍，共有下列幾項問答：

- **台灣有機會申請進入太平洋聯盟嗎？哥國政府對於台灣的態度又是如何？請與我們分享您的看法。**

答：Mr. Juan Carlos Jimenez 表示，渠等並非代表哥倫比亞政府，Invest In Bogota 為首都波哥大市政府下的投資促進機構，就商業交流及經貿發展方面來看，渠等必然樂見有更多國家加入太平洋聯盟，尤其是亞洲地區的國家。Mr. Juan Gabriel Perez 補充，太平洋聯盟已逐漸開始擴大規模，中美洲的哥斯大黎加及巴拿馬為候選成員國，亞洲地區的日本、新加坡也己成為觀察員國。

- **因為哥倫比亞廣大的市場、充沛的人力資源等因素，多數外國投資者選擇至哥倫比亞投資或經商，關於經商或投資者的金錢流通方面，能否做個簡單的敘述？**

答：Mr. Juan Carlos Jimenez 表示，哥倫比亞的經濟有一點好處是受到匯率的波動影響低，亦不會有稅率或是資金限制等問題，任何相關金融交易、資金流向皆會通報哥國中央銀行，鑒於此原因，多數歐美及鄰近拉美國家投資人願意將資金投入哥國。J 經理補充，已有中國大陸投資人進入哥國投資設廠，建議各位可先對哥倫比亞當地法律及外商公司進行了解，於此渠再度強調，哥國是自由化頗高的投資市場，有如美國。哥倫比亞的 IT 產業不會像阿根廷或其他拉美國家有工會等聯盟過於強勢的問題，哥國較強勢的工會為石油和天然氣產業。國經協會李秘書長補充：哥國當地並無大型的製造業，大型的工廠或產業為煤礦、石油、貴金屬等原物料開採，並為外商所經營，外商付給勞工的薪資偏低，因此容易出現罷工的情況；另哥國海關、銀行、稅金等金融問題，根據渠派駐於當地之經驗，可與當地海關或查稅人員議價，有彈性空間。

- **台灣廠商前往哥倫比亞是否需要簽證？**

答：自 1999 年起哥國予我國人 90 日內短期停留免簽證待遇，舉凡觀光、商務(contacto comercial)、探訪親友等目的均適用。

入境聲明以觀光目的者，可享有住宿旅館免納 16% 加值稅之待遇；任一目的入境者均無須出示回程機票。

- 許多台灣高科技廠商對於前往哥倫比亞經商投資或經商存有疑慮：距離遙遠、文化及語言隔閡大、擔心當地工程師不足，因此不敢把哥國市場作為發展目標。請就此問題給台灣廠商們一些信心。（哥倫比亞留學生 Nicolás Ramírez 所提出的問題）

答：地理及文化上的差異是必然存在的，就拉丁美洲地區來說，根據已在當地設廠的美國及加拿大廠商的說法，哥倫比亞的人力素質水準在水準之上，他們對於哥國人才在工程、資訊、電腦科學、藝術等創造類型的產業表現上感到超乎預期，不過人力資源水平並不在我們的討論範圍內，我們來到這邊是希望能吸引投資者前往哥國投資設廠，並且帶進新的科技、技術，與本地交流結合，以期創造更大的產值。

哥倫比亞留學生 Nicolás Ramírez 分享在台留學經驗：目前就讀交通大學 GMBA，已來台一年半，適應良好，文化及語言隔閡的部分，不如想像中那麼難克服；台灣的眾多高科技廠商也開始注意拉丁美洲市場，身為哥倫比亞人，我們正好藉此與台灣廠商多多建立溝通管道，讓台灣廠商能更了解哥國，另一方面，對於哥國來說也是個絕佳的機會進入台灣市場甚至是亞洲市場。J 經理並補充，舉例來說：2013 年哥國安地斯大學研發出分離油和水的工程技術，此項技術獲得德國廠商的青睞，因此，加強大學及學院與企業界的合作，循著產學合作的模式可創造出更大、更多的經濟效益。

- 紡織業在哥倫比亞亦為主要發展的產業，台灣方面，目前著重發展高科技紡織布料，因此，對於紡織或製造業的廠商，哥國（特別是波哥大市）是否設有自由貿易區供國外廠家進駐？又將如何協助有興趣前往投資之廠商拓展當地及美國市場？關於高科技紡織布料在哥國的前景如何？（興采實業陳董事長國欽提問，該司擁有咖啡抽紗技術，並已

與哥國咖啡協會簽訂 MOU)

答：哥國紡織產業大多集中在麥德林市 (Medellín)，J 經理記得興采實業兩週前曾造訪哥國，波哥大投資促進機構將提供該司產業諮詢、潛在廠商及業者媒合等協助，另外亦有與商會等相關組織建立合作契機等，渠表示會議結束後將續與在場之陳董事長進一步說明。P 主任另補充，可協助安排與工商會及當地大學進行座談。

## **檢討與建議**

### **一、將哥國列入投資考察之目標國**

台灣高科技紡織廠商-- 興采實業獨家開發咖啡渣抽紗技術，市場接受度高，今年二月初哥倫比亞咖啡協會邀請前往哥國參訪、拜訪當地相關單位及大型紡織公司，並獲該協會下單一萬件 T 恤作為青年運動計劃活動紀念服；興采實業陳董事長國欽表達願意與哥國紡織業合作之意願；盼後續能吸引更多台灣廠商前進哥國市場。

### **二、台灣廠商可利用哥倫比亞與外國洽簽自由貿易協定的政策，拓展美洲地區商機**

鑒於哥倫比亞在積極推動對外洽簽自由貿易協定政策下，已幾乎與全美洲國家、歐盟等簽署自由貿易協定、互補協定等為名之經濟整合協定。為哥國企業亦為來哥外資企業提供優惠開放之國際市場。汽機車相關產品、機械設備、及服務業等皆為適合之投資領域。